



Nachhaltiger Umgang mit Lebensmittel

Nach Ladenschluss werden tagesfrische Backwaren entsorgt. Damit ist jetzt zumindest Schluss.

Dank eines **REGIOMAT** der neuesten Generation können Bäcker ab sofort Ihre leckeren Backwaren auch nach Ladenschluss verkaufen. Das freut nicht nur die Umwelt, weil damit zur Vermeidung von Food Waste beigetragen wird, sondern auch den Bäcker, der seine Verkaufszeiten ohne Zwischenhandel erweitert und auch die Kunden profitieren in mehrfacher Hinsicht von dem neuen Direktvertrieb.

Brot, Brezel und Weckle können so jederzeit tagesfrisch eingekauft werden. Nicht zuletzt leistet der **REGIOMAT** so einen Beitrag zur Steigerung der Verfügbarkeit von Lebensmitteln in der Region.





Natürlich kann der **REGIOMAT** auch als eine Ergänzung zum täglichen Geschäft genutzt werden. Der Automat kann als alternative Filiale dienen an weniger frequentierten Verkehrspunkten. In der Innenstadt wo kein platz für eine Bäckerei-Filiale ist oder auch in Gemeinden die händeringend nach alternativen suchen, um eine Grundversorgung im Ort zu gewährleisten.

So erschließen sich für die Bäckereien neue Kundenkreise, die das Geschäft beleben.



Für den Verbraucher liegen die Vorteile klar auf der Hand. Kurze Wege zu dem Lebensmittel. Rund um die Uhr verfügbar und das in Bäckereiqualität.



Flexibilität entfacht neue Möglichkeiten



Brote, Seelen, gemischt Brötchentüten oder auch Süßgebäck und Kuchen sind ganz einfach aus dem *REGIOMAT* zu verkaufen. Dank eines Modular aufgebauten Innenraum, können die Höhen und Fachbreiten auf die entsprechenden Produkte angepasst werden um so eine möglichst hohe Kapazität im *REGIOMAT* zu erreichen.

Technische Daten

| Maße | Regiomat SL3 / SZ |
|----------|---------------------------|
| Höhe | 183 cm (193 cm*) |
| Breite | 102 cm |
| Tiefe | 105 cm |
| Gewicht | 460 kg |
| Spannung | 230 VAC/50 Hz |
| | (*Höhe mit Transportfüße) |





Modernste Technik trifft auf traditionelle Backhandwerk

Ein Regiomat wird nach den Wünschen des Bäckers konfiguriert. Das beginnt beim Branding und endet bei den Möglichkeiten der Bezahlung am Automaten. Dazwischen gibt es viele Optionen zwischen den ein Direktvermarkter wählen kann. Fernüberwachung danke Telemetrie, Frost- und UV-Schutz und viele weitere Features die Ihren *REGIOMAT* einzigartig machen.

